# Торговый Центр как элемент omni-channel маркетинга



# Как арендаторы и внешние клиенты используют ТЦ

# Арендаторы

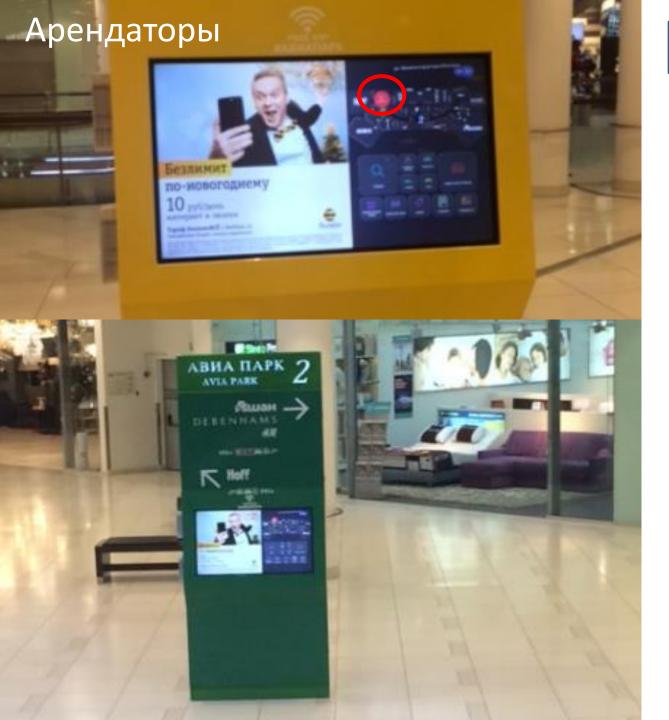
(основная задача - привлечение траффика в магазин)

- Простые форматы (листовки, навигация)
- Масштабные активности (крупные промо, разнообразные рекламные носители)

# Внешние рекламодатели

(задачи каждого клиента сильно разнятся)

- Локальные клиенты (выведение траффика из ТЦ к себе на точку)
- Федеральные клиенты (имидж, заключение договора, шоу рум, использование ТЦ как комфортной и удобной географически площадки, поддержка продаж товара)



Рекламодатель: Билайн

ТЦ: АВИАПАРК

Предлагался смартфон для школьников к новому учебному году. На навигационных стойках можно было прочитать информацию про продукт и увидеть на схеме место расположения магазина.

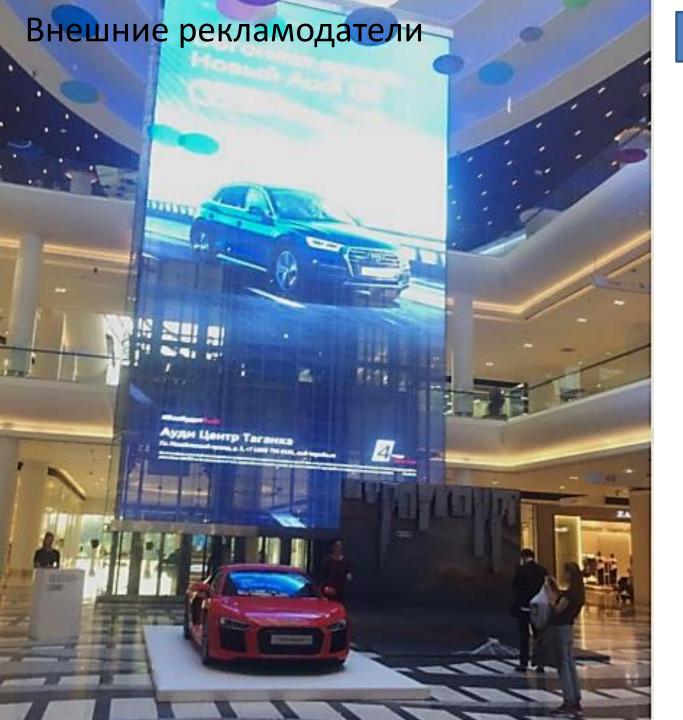


# Масштабная кампания

Рекламодатель: Levi's.

ТЦ: АВИАПАРК

Интерактивный стенд – виртуальная примерочная. Можно «примерить» одежду от бренда и сделать фото. Если понравилось, то промоутеры покажут где находится сам магазин. Промоутеры с листовками, приглашающими в магазин, работали в галерее.



Рекламодатель: Автодилер

ТЦ: Ривьера

Находящийся рядом с ТЦ дилер Ауди выставил машину в центральном атриуме + разместил инфо на экране. Посетителям предлагался тест драйв. Акция приурочена к выходу фильма «Человекпаук».

#### Локальные

Рекламодатель: Искра Парк

ТЦ: АВИАПАРК

Строящийся жилой комплекс рядом с ТЦ. На стенде представлен макет зданий и рекламные буклеты застройщика.



Рекламодатель: Автодилер

ТЦ: Зеленопарк

Экспонировани е автомобилей и тест драйв. Автодилер находиться в Зеленограде, в непосредственной близости от ТЦ.



Рекламодатель: Merries

ТЦ: АВИАПАРК

Выступление педиатров и специалистов компании перед целевой аудиторией. Скидки на покупку подгузников в Детском Мире. Раздача образцов товара. Гостей приглашал сам клиент.





# <u>Приглашенные</u> посетители

Рекламодатель: Lenovo

ТЦ: Ривьера

В центральном атриуме был организован турнир по кибер спорту. Продвигалась линейка Legion и Intel. На экране транслировалась игра и информацию по акции.



# Траффик ТЦ

Рекламодатель: Pepsi

ТЦ: Горбушкин Двор

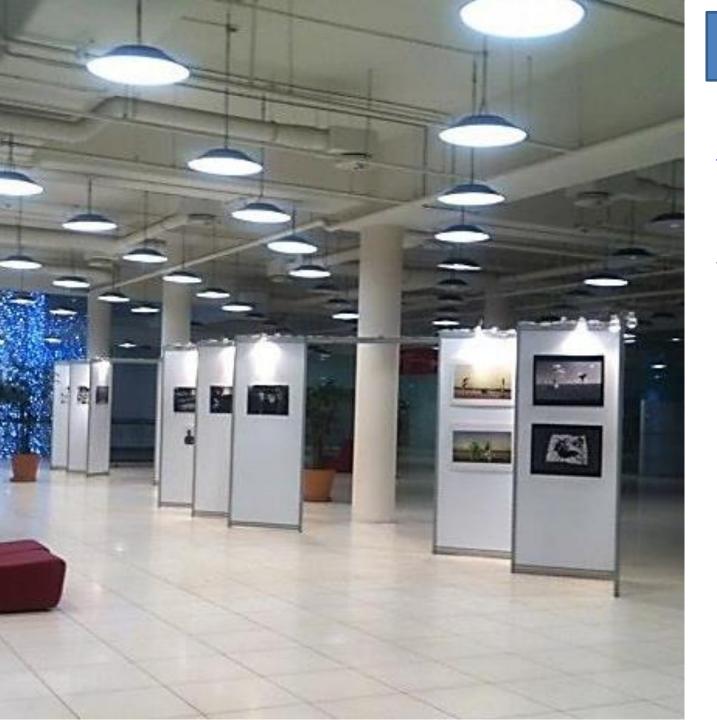
Маркетинговое исследование. Посетителям ТЦ предлагалось «вслепую» выбрать самый вкусный коло содержащий напиток. Далее результаты исследования были использования в рекламном ролике Pepsi.

#### Траффик ТЦ

Рекламодатель: Google

ТЦ: АВИАПАРК

Клиент проводил конкурс детских рисунков. Лучший вариант измененного логотипа (дудл) был использован на заглавной странице поисковика. На стенде работали промоутеры, которые помогали посетителям участвовать в интерактивной игре от Google.



# <u>Имидж</u>

Рекламодатель: Boiron

ТЦ: АВИАПАРК

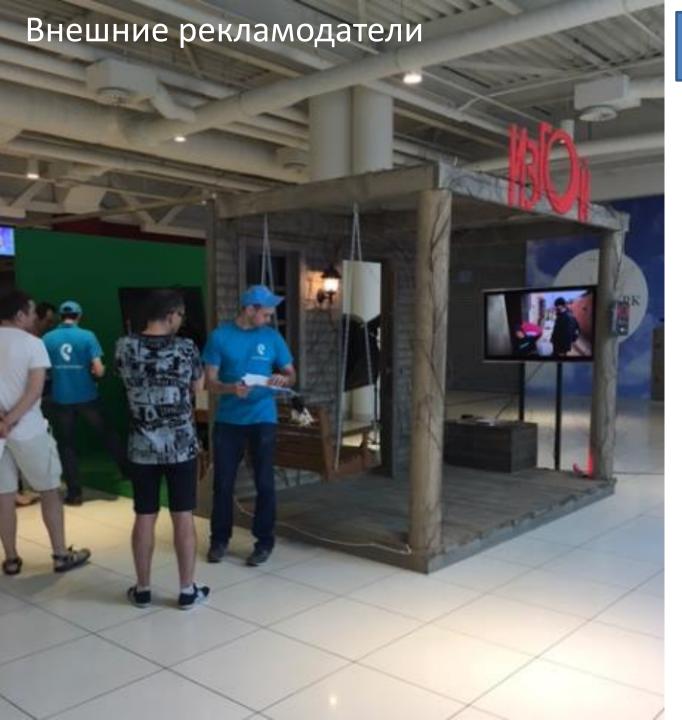
Вставка фотографий. На стендах указан спонсор проекта. Позиционирование клиента в глазах посетителей как креативной компании, поддерживающей здоровье в семье.

#### <u>Имидж</u>

Рекламодатель: Греция

ТЦ: Авиапарк

Продвижение Греции как места для отдыха. Рассказ об интересных местах, локальной кухне и традициях страны. Раздача сувенирной продукции. По выходным национальные танцы для посетителей.



Сбор заказов , подписание договора

Рекламодатель: Ростелеком

ТЦ: АВИАПАРК

Клиент спонсировал фильм «Изгой». В первые дни показа на входе в кинотеатр в галерее ТЦ был установлен стенд с декорациями к фильму. Промоутеры предлагали сделать фото в декорациях и предлагали заключить договор на подключение домашнего интернета.

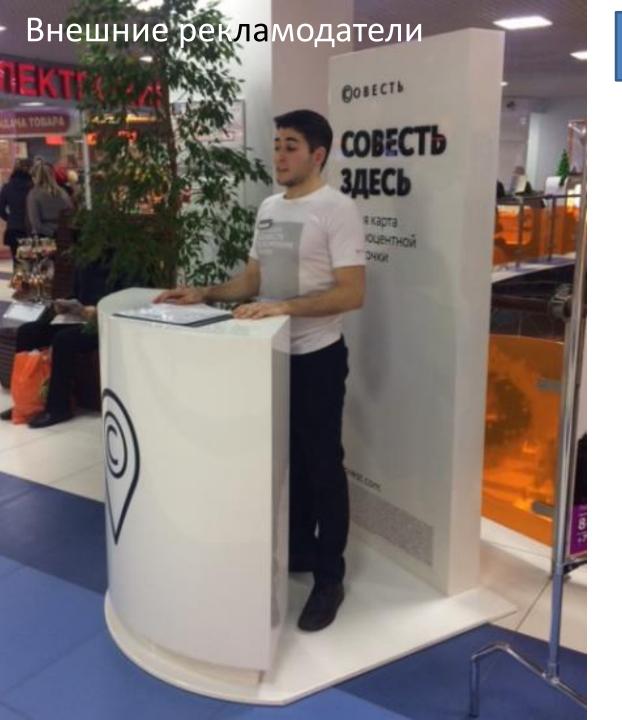


#### <u>Сбор заказов , подписание</u> <u>договора</u>

Рекламодатель: EDEN

ТЦ: Филион

Клиент предлагает услугу по доставке питьевой воды и кофе физическим лицам. В ТЦ был установлен промостенд, на котором можно было попробовать напитки, обсудить условия поставки и заключить договор (или оставить координаты для связи).



Сбор заказов на услугу, подписание договора

Рекламодатель: QIWI банк

ТЦ: Речной

Банк провел обширную кампанию в СМИ, а непосредственное оформление карты «Совесть» было возможно не только в отделениях, но и торговых центрах на промо-стендах.



#### Поддержка продаж

Рекламодатель: LG

ТЦ: АВИАПАРК

Роуд Шоу LG проводилось во всех крупных городах России. Представлялась полная линейка и черной и белой техники. Задействованы были ТЦ, где есть магазины электроники. Заинтересовавшиеся посетители стенда направлялись непосредственно в магазин.



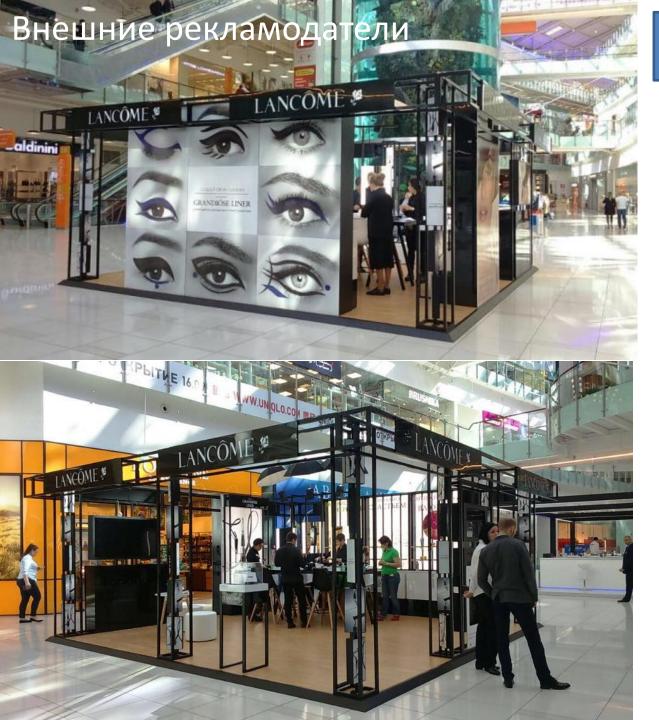


#### Поддержка продаж

Рекламодатель: МТС

ТЦ: Ривьера

Клиент поддерживал, спонсировал фильм «Спасатели Малибу» и в начале проката установил промо-конструкцию в ТЦ с соответствующим брендингом. Статные девушки на стенде предлагали спасти посетителей от медленного интернета и направляли в салон продаж. Желающие могли сделать фото на память.

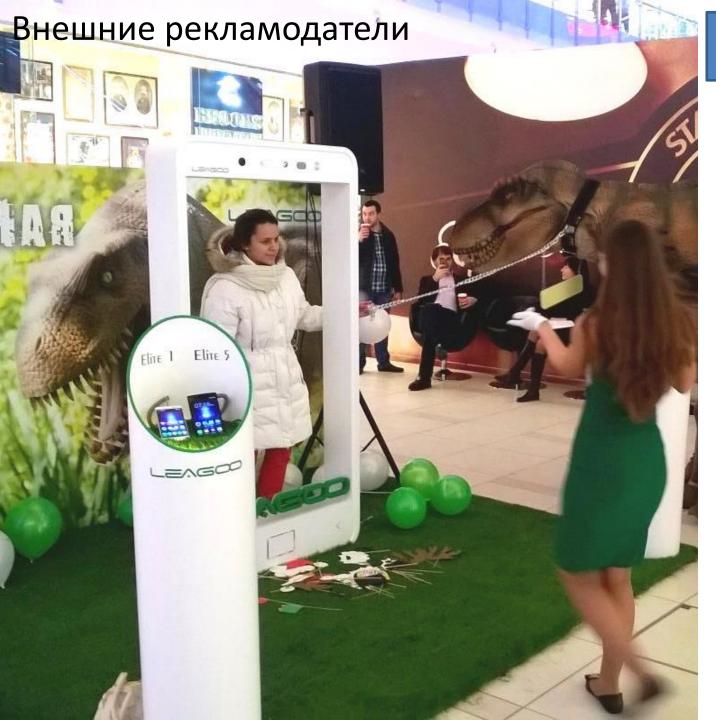


#### Поддержка продаж

Рекламодатель: LANCOME

ТЦ: АВИАПАРК

Клиент поддерживал выход нового лайнера и туши для ресниц через промо-активность в ТЦ. На стенде предлагалось воспользоваться услугами специалистовгримеров от марки, а приобрести продукт можно было в любом из четырех косметических магазинов.



# Шоу рум

Рекламодатель: LEAGOO

ТЦ: АВИАПАРК

Продажа товара производилась через интернет-магазин. В ТЦ можно было посмотреть продукт в живую. Для привлечения внимания аудитории по галерее бегал «живой» динозавр.



# Шоу рум

Рекламодатель: MOYO TV

ТЦ: АВИАПАРК

Продажа товара производилась через интернет-магазин. На стенде потенциальным клиентам промоутеры рассказывали о приставке и условиях подключения.

Контактная информация

Retail Profile Russia

Татьяна Лобачева

t: +7 (985) 222 86 98

T.Lobacheva@retailprofile.ru

www.retailprofile.ru