

КРИЗИС ИЛИ ВРЕМЯ ДЛЯ ИННОВАЦИЙ?

КАК КОНСАЛТИНГОВЫЕ КОМПАНИИ ФОРМИРУЮТ
НОВЫЕ НИШИ В СТРОИТЕЛЬНОМ БИЗНЕСЕ

Амель Джерруди

Исполнительный директор
департамента управления проектами
и контроля строительства
Colliers International

14 сентября 2017



Кризис и возможности

- › Развитие компании
- › Расширение спектра услуг
- › Освоение смежных областей



Управление строительными
проектами



Технический аудит



Отделочные работы
«под ключ»

Новые ниши в строительном бизнесе

› Привлечение специалистов по управлению проектами – способ минимизации издержек и эффективной реализации



Команда как залог успеха проекта

› Работа с профессиональной командой – залог качественного результата



PM Soft – инновационные решения

› Инновационные решения для управления проектами упрощают мониторинг работы и процесс коммуникации всех участников проекта

The screenshot shows a table titled 'Milestones of projects'. The columns include: Project, Name, Status, Executor, Approved finish date, Planned completion date, Actual completion date, Departure from milestones / deviation from milestones or CPM, Departure from milestones / deviation from milestones or base plan, Status of milestones, and Description of status. There are also 'Save' and 'open filter' buttons at the top. A sidebar on the left lists project categories: Schedule complete, Working documentation, Approving documents, and Advance payment and first group materials. The main table has three rows, each with a green status indicator and a red status indicator.

The screenshot shows a table titled 'Save' with a header 'Projects' and a percentage scale from 10% to 100%. The rows list milestones with their executors: 'Мероприятие' (Executor: Романов Денис), '01.03.2013 Бирюк контактно-технология Business Speed' (Executor: Романов Денис), '26.02.2013 Заключение инвестиционного блока / Дискуссионный этап' (Executor: Романов Денис), 'ЗАМЕЧАНИЯ' (Executor: Можжин Владимир), 'Advance payment and offer of first group materials' (Executor: Administrator Admin), 'Amendst.№' (Executor: Романов Денис), 'Commercial Real Estate' (Executor: Романов Денис), and 'Construction and fit-out materials' (Executor: Administrator Admin). Each row includes a green progress bar indicating completion percentage.

Кризисные явления как драйвер международного сотрудничества

- › Кризисные явления – драйвер роста конкурентоспособности российских компаний на международном рынке



СПАСИБО ЗА ВАШЕ
ВНИМАНИЕ!

