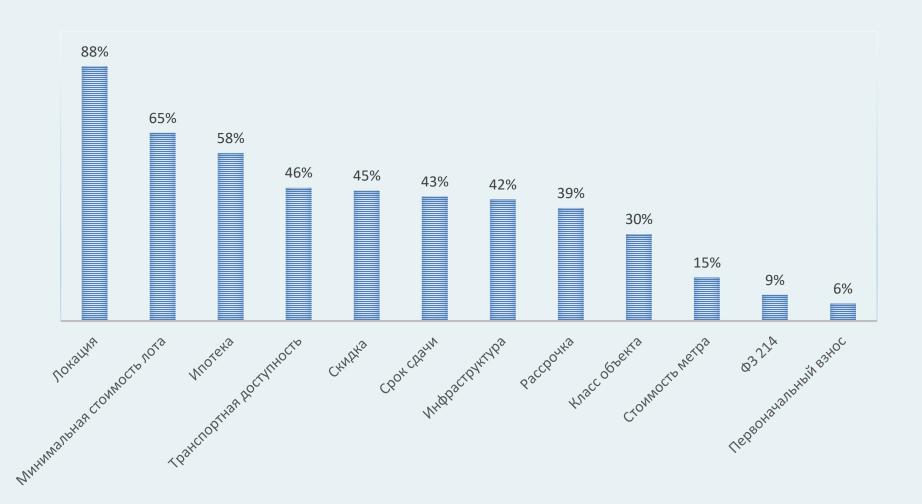


Оценка эффективности рекламного сообщения для увеличения продаж

ПОСЫЛЫ

Текущие посылы на рынке



Графическая идентичность

















































Ротация материалов



О чем лучше не говорить

- 1. Высокая цена на поздней стадии
- 2. Сроки сдачи позже 2018 года
- 3. Редкий формат преимущества
- 4. Удаленность от Москвы более 15 км для многоэтажной застройки
- 5. Локальные топонимы в федеральных кампаниях

Возможные драйверы роста

- 1. Удаление стоимости из посылов
- 2. Низкий первый взнос
- 3. Наличие вариантов отделки от застройщика
- 4. Удаленность в минутах, а не километрах
- 5. Цена апартаментов для объектов с площадями разного назначения

АКЦИИ

Нюансы, которые стоит учесть

- 1. Абсолютный размер скидки работает лучше относительного
- 2. Акция не может быть навсегда
- 3. Необходимо проработать каскад акций под все основные сегменты ЦА

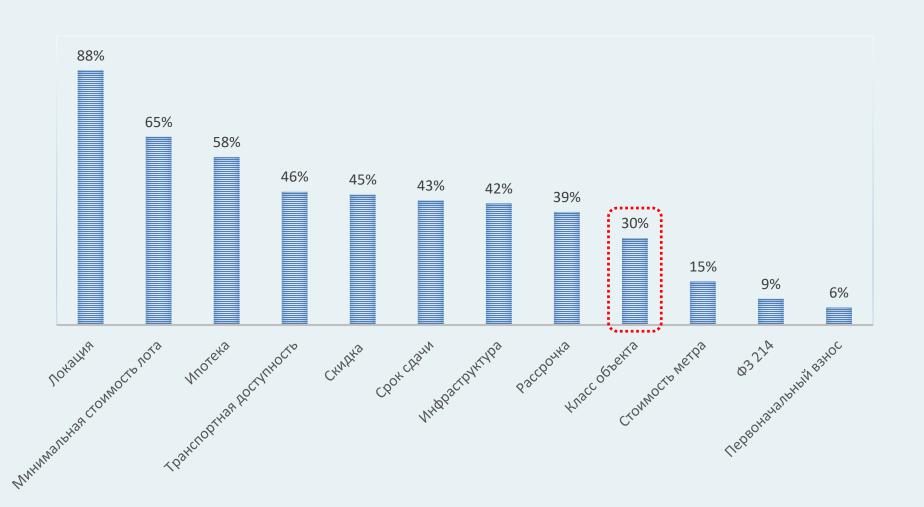
ТРЕНДЫ

и как дальше жить

Размытие границ между классами



Текущие посылы на рынке



Квартиры с отделкой

Процент жилых комплексов с отделкой снижается на фоне необходимости обеспечения минимальной стоимости лота



Инвестиционный спрос

Процент инвестиционных сделок во втором квартале 16 года превысил 30%



ОБРАЩАЙТЕСЬ ©

Тумалиев Руслан +7 (916) 977-63-23 ruslan@media108.ru

